



El próximo gran desafío del factoring no será financiero. Será operacional.

Mientras la competencia se acelera, la información se multiplica y los clientes exigen respuestas cada vez más rápidas, muchas empresas siguen operando sobre procesos que ya no acompañan el ritmo del negocio.

Un documento para gerentes generales y líderes de empresas de factoring.

¿Cuántas plataformas debe revisar hoy su equipo para completar una operación de factoring?

SII	TGR	CRM
Core	Excel	Correo
Compliance	Dicom	PJUD
Software Contable	Mercado Público	...

Si para responder necesita contar...

entonces probablemente el problema ya no sea financiero.

Es operacional.

Mientras más crece un factoring, más compleja se vuelve su operación.

-
- 01 **Más personas intervienen.**
 - 02 **Más sistemas participan.**
 - 03 **Más controles aparecen.**
 - 04 **Más información se dispersa.**
 - 05 **Más difícil se vuelve mantener la velocidad.**
-

El desafío ya no consiste en financiar más operaciones. Consiste en crecer sin que la operación se vuelva inmanejable.

La próxima ventaja competitiva no estará en el capital.

Estará en la velocidad con que se evalúa una operación. En la calidad de la información disponible. En la capacidad de automatizar procesos. En la integración entre áreas. Y en la posibilidad de crecer sin que la estructura crezca al mismo ritmo.

La eficiencia operacional ya no es un objetivo interno. Es una ventaja competitiva.

Cinco preguntas que vale la pena hacerse.

- 01** ¿Puede conocer el estado completo de una operación sin consultar distintos sistemas?

- 02** ¿Su equipo dedica más tiempo a procesar información que a analizarla?

- 03** ¿Su operación podría duplicar el volumen actual sin duplicar la estructura?

- 04** ¿Dispone de información en tiempo real para tomar decisiones críticas?

- 05** ¿Sus procesos dependen de personas o de una plataforma diseñada para escalar?

Si alguna de estas preguntas genera dudas, probablemente no se trata de un problema de personas.

Se trata de cómo está diseñada la operación.

**Durante años pensamos
que el desafío era
financiar más.**

**Descubrimos que el
verdadero desafío
era operar mejor.**

Nosotros también llegamos a esa conclusión.

Mientras otros desarrollaban software para la industria, nosotros resolvíamos problemas que vivíamos todos los días dentro de un factoring.

Comenzamos en 2016. No buscábamos crear un software: buscábamos una mejor forma de operar. Durante diez años no desarrollamos funcionalidades; desarrollamos soluciones para lo que nos dolía cada mañana.

Con el tiempo descubrimos que esas soluciones también podían transformar la operación de otras empresas.

● 2016

Nace como desarrollo interno de un factoring.

● 2016 – 2026

Diez años de evolución continua en una operación real.

● Hoy

Un Core ERP especializado que incorpora la experiencia del negocio transformada en tecnología.

HOY FINTEGRO

10 años

operando en un
factoring real

+10

factorings ya operan
sobre Fintegro

2 países

Chile y España

40%

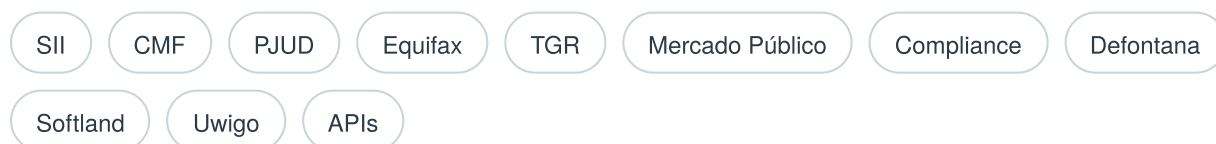
menos tiempo en
trámites y vaciados
manuales

Una plataforma construida alrededor de la operación.

No alrededor de los módulos.



INTEGRACIÓN 360° · TODA LA INFORMACIÓN EN UN SOLO LUGAR



Diseñada exclusivamente para factoring.
Perfeccionada durante diez años en un entorno real.



La mejor conversación no comienza con una demostración.

Comienza entendiendo los desafíos de su operación.

Si alguna de las ideas de este documento refleja la realidad de su empresa, será un gusto conversar. No para mostrarle un software: para intercambiar experiencias sobre cómo construir una operación más eficiente, integrada y preparada para crecer.



Agende una conversación ejecutiva.

30 minutos. Sin compromiso.

María Jesús Pedrero · CEO, Fintegro
mjpedrero@fintegro.cl · +56 9 7476 7357

OPERAR

**No desarrollamos un
software para la industria.**

**Desarrollamos la experiencia
de operar un factoring,
transformada en tecnología.**